



ПРИМЕРНА МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

В провежданите процедури за определяне на изпълнител по чл.51 от ЗУСЕСИФ и ПМС № 160/01.07.2016 г. за изпълнител се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта, която може да включва :

1. Оптимално съотношение качество-цена

Тази методика е разработена за оценка на офертите във връзка с избор на изпълнител с публична покана по процедура с предмет:

„Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на производствено оборудване с 6 обособени позиции:

Обособена позиция 1: Промислен CNC Рутер - 1 бр.

Обособена позиция 2: Лазер - 1 бр.;

Обособена позиция 3: Латексов принтер - 1 бр.;

Обособена позиция 4: Ламинатор - 1 бр.;

Обособена позиция 5: Термопреса - 1 бр.;

Обособена позиция 6: Принтер за директен печат върху текстил - 1 бр.”

по договор за безвъзмездна финансова помощ № BG16RFOP002-2.040-1143-C01 по оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“, процедура за предоставяне на безвъзмездна финансова помощ BG16RFOP002-2.040 „Подобряване на производствения капацитет в МСП“.

Само кандидати, чиито оферти отговарят на посочените от възложителя минимални изисквания, представени в техническите спецификации за изпълнението на поръчката се допускат до по-нататъшна оценка.

Оферти, неотговарящи на минималните изисквания на възложителя, не се допускат до по-нататъшна оценка.

При определяне на изпълнител чрез критерии „Оптимално съотношение качество-цена“ класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка“ - (КО), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели.

Участник, получил най-висока комплексна оценка се класира на първо място.

Показатели за определяне на общата оценка:

Таблица № 1

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точки по показателя)
1	2	3	4
1. Предложена цена – П 1	35 % (0,35)	10	Т ц
2. Срок на доставка, монтаж и въвеждане в	45 % (0,45)	10	Т д.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

експлоатация П ₂			
3. Гаранционен сервиз (минимум 12 месеца, максимум 36 месеца). При офериране на гаранционен сервиз под 12 месеца или над 36 месеца офертата няма да се разглежда – П ₃ .	20 % (0,20)	10	Т г.с.

В колона № 1 са посочени условията, които са валидни за оценката, в колона №2 – възможните стойности, а в колона №3 са посочени точките, които се присъждат при изпълнението на всяко от условията.

Всеки показател П_n има различно относително тегло в комплексната оценка:

$КО = П_1 + П_2 + П_3$, където:

$$П_1 = Т_{ц.} \times 0,35$$

$$П_2 = Т_{д.} \times 0,45$$

$$П_3 = Т_{г.с.} \times 0,20$$

Крайната оценка на всяко предложение ще се извърши по формулата:

$$КО = Т_{ц.} \times 0,35 + Т_{д.} \times 0,45 + Т_{г.с.} \times 0,20$$

Забележка: Получената оценка за всеки показател се закръгля с точност до 0,01

Методика за оценяване на офертите:

Ще бъдат оценявани оферти, покриващи поставените минимални технически изисквания. Основен критерий е наличността, валидността и пълнотата на представените от Кандидата документи и материали.

Само кандидатите, чийто оферти отговарят на минималните изисквания на Възложителя за изпълнението на поръчката, се допускат до по-нататъшна оценка.

Комплексната оценка на офертите се определя като сбор от оценките на всеки един от показателите.

Участникът получил най-висока комплексна оценка се класира на първо място.

При еднаква комплексна оценка за изпълнител се избира участникът, предложил най-ниска цена. При равенство в цените приоритет получава кандидатът с по-висока оценка по показателя с най-висока тежест в методиката - Показател 2 – „Срок на доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация”. В случай че и след това има кандидати с равни комплексни оценки, то за изпълнител да бъде избран кандидатът, с по-висока оценка по показател „Гаранционен сервиз”.

Методиката за оценка ще се прилага за всяка една обособена позиция.

Указания за определяне на оценката по всеки показател :

Проект BG16RFOP002-2.040-1143-C01 „Подобряване на производствения капацитет в „ЗЕА-ПРИНТ”ООД”, финансиран от Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие.



Показател 1 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло в комплексната оценка – 0,35.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 10 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 10 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя;
- „ C_{\min} ” е най-ниската предложена цена;
- „ C_n ” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$P_1 = T_{ц} \times 0,35, \text{ където:}$$

- „0,35” е относителното тегло на показателя.

Показател 2 – “Срок на доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло в комплексната оценка - 0,45.

Максималният брой точки получава офертата с предложени най-добри условия по отношение на срока – 10 точки. Разпределението на точките ще се определя в зависимост от изискванията посочени в таблица по-долу:

Таблица 2 за Показател П 2:

Срок за доставка в календарни дни	Точки (Т д.)
до 30 дни включително	10 т.
от 31 до 60 дни включително	8 т.
от 61 до 90 дни включително	6 т.
от 91 до 120 дни включително	4 т.
от 121 до 150 дни включително	2 т.
над 151 дни	0 т.

ВАЖНО: Предложеният срок за доставка се посочва в календарни дни, като цяло число!

Под „срок за доставка“ се разбира моментът от деня следващ деня на сключване на договора до подписване на приемо-предавателен протокол за доставено оборудване.

Оферируваният срок следва да е посочен като цяло число в календарни дни.



$P_2 = T_{д.х} \times 0,45$, където:

- „0,45” е относителното тегло на показателя.

Показател 3 – „Срок на гаранционен сервиз”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло в комплексната оценка – 0,20.

Максималният брой точки получава офертата с предложен най-дълъг срок на гаранционен сервиз – 10 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-дълъг срок на гаранционен сервиз по следната формула:

$$T_{г.с.} = 10 \times \frac{C_n}{C_{max}}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя;
- „ C_{max} ” е най-дълъг срок на гаранционен сервиз;
- „ C_n ” е гаранционен сервиз на n-я участник.

Точките по третия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$P_3 = T_{г.с.} \times 0,20$, където:

- „0,20” е относителното тегло на показателя.

Забележка към показател 3: Минимален срок 12 месеца, максимален – 36 месеца. При офертиране на гаранционен сервиз под 12 месеца или над 36 месеца офертата няма да се разглежда.

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = P_1 + P_2 + P_3$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.